

Рекламодатели оплачивают доставку сообщений четко определенному кругу заинтересованных лиц, и получают потребительский отклик, соизмеримый с проведением масштабных рекламных компаний. Интернет-ресурс осуществляет обработку, систематизацию и отображение информации, позволяет взаимодействовать участникам системы.

Со временем, приобретая опыт, я расширял список предоставляемых клиентам услуг. Параллельно запускал новые бизнес-проекты и занимался общественной деятельностью. Бизнес со временем приобрел стабильность, но эйфория от результата была недолгой. Нет взлетов без падений! Объявили кризис! И вместе с паникой, вызванной кри-

— In summer 2010 atilt by economical calculations and marketing researches, I was looking for an investor to initialize SMS media discount project. As it usually happens I failed to find the full amount. Those who had an opportunity to invest money were offering slaving conditions and were not ready to run a risk. More often the potential partners were offering us to start independently and were ready to join the project at a later stage when all risks would be minimized. Although at the same time, there were soul mates that were ready to actively help to GDS with their hard work, experience and money. Thanks to them, already in August we started to bring our project to life.

— What is Global Discount System "Rainbow Bonus" like?

— In the first place it is free sms-information with the use of modern informational channels, information on promotional, discount, sales and other events initiated by advertising companies.

Customers of goods and services give us their contact information and permission to send them text messages. Based on this data we form packets of customer groups (selections of targeted audience). Companies selling goods and services are interested in being in contact with them.

Advertising companies pay for delivery of text messages to clearly defined audience and get customer response comparable to large-scale advertising campaigns. The Internet (social network) makes elaboration, classification and mapping of the information and allows interacting with system participants.

— How do you find the first three months of your work? The end of the calendar year makes, as a rule, its own allowances, you know...

— For three months period our company has come to breakev-

ЧАЩЕ ВСЕГО ПРЕДПОЛАГАЕМЫЕ ПАРТНЕРЫ МОГЛИ ПРЕДЛОЖИТЬ НАМ САМОСТОЯТЕЛЬНЫЙ СТАРТ, И БЫЛИ ГОТОВЫ ПРИСОЕДИНИТЬСЯ К ПРОЕКТУ ПОЗЖЕ, КОГДА РИСКИ БУДУТ МИНИМИЗИРОВАНЫ

— Как складывались первые месяцы работы? Ведь конец календарного года вносит, как правило, свои коррективы...

— За три месяца работы компания вышла на точку безубыточности, в штате работает уже восемь человек. В конце прошлого года система уже была готова к масштабированию, и с января мы работаем с российскими городами по договору коммерческой концессии.

— **Собственный бизнес – не только способ по-настоящему зарабатывать деньги, но и ответственность. Легко ли стать предпринимателем?**

— Еще в студенчестве я понял, что, если хочешь чего-то добиться — действуй! Поработав по трудовому договору, я старался изо всех

зисной истерией, уменьшилось количество заказов. Прогнозирование ситуации повлекло за собой «сворачивание» бизнеса.

— **Создание чего-либо само по себе дело сложное. С какими трудностями встречаются предприниматели на старте?**

— Для нас, как и для многих предпринимателей, первым камнем преткновения стал вопрос разработки нормативных документов. Для полноценного функционирования необходимо соблюсти законодательство.

Следующим, и животрепещущим вопросом для всех, оказывается подбор квалифицированных кадров. HR-рынок в России, и в частности информационное поле по подбору персонала, оставляют желать лучшего. Для нас большим плюсом было наличие команды в старте, и дальнейшее развитие потребовало лишь вложений времени и средств.

Подбору каждого специалиста необходимо уделять пристальное внимание, так как нужно выстроить эффективную бизнес-систему, а в ней важен каждый элемент. В период стагнации экономики или ее спада, важен подход к оплате труда менеджера. В нашей компании

ЕСЛИ ХОЧЕШЬ ЧЕГО-ТО ДОБИТЬСЯ — ДЕЙСТВУЙ

сил оценить перспективы, открывающиеся перед сотрудником труд, идеи, инициативы и вся деятельность которого, развивают чужой бизнес. Первый предпринимательский опыт был связан с обслуживанием компьютеров и программного обеспечения.